



Checklist proefrit gebruikte auto

Deze checklist bevat een aantal vuistregels voor uw proefrit:

- de voorbereiding
- de rit (alle handelingen)
- de auto
- na de proefrit (welke vragen moet u stellen)

De checklist is zeker niet uitputtend en bedoeld als hulpmiddel.

De voorbereiding. Denk aan het volgende:

Ook bij een proefrit geldt: een goede voorbereiding is het halve werk. Voor de proefrit maakt u een afspraak met de verkoper.

Maak de proefrit overdag en bij goed daglicht. Zo kunt u de auto en eventuele schades goed bekijken.

Denk ook na over het tijdstip van de rit: is er bijvoorbeeld kans op file?

Stippel van tevoren een route uit over verschillende soorten wegdek.

Verken de buurt van het autobedrijf of de verkoper.

Neem eventueel accessoires mee zoals de kinderwagen, golfclubs etc.

Voor de proefrit. Check deze punten

- Is het kentekenbewijs in orde? Dat controleert u door te kijken of er iets bij 'bijzonderheden' staat
- Is de auto verzekerd? Check de groene kaart.
- Klopt de kilometerstand? Is deze realistisch voor het aantal jaar.
- Hoe ziet de bekleding eruit? Is het netjes en schoon.
- Bekijk de kofferbakruimte. Is er genoeg ruimte om uw spullen mee te nemen?
- Steek de sleutel in het contact, maar start de motor nog niet. De lampjes op **de display** gaan branden. Doen ze het allemaal?
- Start de motor, loop een rondje om de auto en luister of er **bijgeluiden** zijn.
- Als u de auto aan het dak heen en weer wiegt of boven de voorwielen op de motorkap drukt, mag de auto maar één keer **nadeinen**.
- Check of er schades zijn. Hoe ziet de lak eruit?
- Controleer als u weer in de auto zit of er brandende **waarschuwinglampjes** te zien zijn.
- Stel **de spiegels** af en check of dit eenvoudig gaat.
- Geef wat gas met het portier open en luister aandachtig. Als **de uitlaat** los is, lekt of kapot is, dan kunt u dit op deze manier horen.



De rit. Waar moet u op letten?

- Check of het **stuur trillingsvrij** is. Een trillend stuur betekent dat de voorwielen of achterwielen niet met elkaar in balans zijn.
- **Trekt de auto** op recht wegdek naar links of naar rechts? Dat is geen goed teken.
- Is de motor warm, probeer dan **verwarming, ventilatie en airco**. Probeer de (elektrisch bedienbare) **ramen en de centrale vergrendeling**.
- De **versnellingsbak** moet makkelijk schakelen. Let op hoe hoog de koppeling komt. Te hoog, betekent dat de koppelingsplaat is versleten.
- Maakt u een proefrit in een **automaat**, dan moet deze soepel op- en terugschakelen.
- Let op de **schokbrekers**. Korte oneffenheden in de weg moeten door de wielophanging geruisloos worden verwerkt. Stuiteren de wielen kort na een bijvoorbeeld een drempel, dan zijn de schokbrekers aan vervanging toe.
- De **remmen** test u door op recht wegdek een paar keer stevig te remmen. Een trillend stuur tijdens het remmen betekent kromme of versleten remschijven.
- Test de **handrem** (op een heuveltje).
- Kijk hoe het **parkeren** gaat en vergeet het achteruit inparkeren niet. Heeft u genoeg overzicht?
- Laat de auto even stationair draaien. Druk na ongeveer 2 minuten het gaspedaal in en check of er blauwe walm uit de uitlaat komt. Dat is geen goed teken en betekent veel olieverbruik.
- Controleer het profiel van de banden. Op de banden moet nog minimaal twee millimeter profiel zitten, liever iets meer. Bekijk of het zogeheten loopvlak van de banden over de breedte gelijkmatig is afgesleten.

Na de proefrit

- Vertel de verkoper eerlijk hoe het ging. Zijn er problemen of vielen bepaalde dingen tegen, dan is daar misschien gewoon over te praten.
- Vraag de verkoper naar gebreken en eerdere schades.
- Bekijk het onderhoudsboekje. Vergelijk de huidige kilometerstand met de kilometerstand van de laatste beurt in het boekje. Zo ziet u of de auto regelmatig naar de garage is geweest en wanneer de laatste beurt is geweest. Vraag waar de auto is onderhouden en neem met deze garage contact op voor meer informatie over de auto.
- Zit er geen boekje bij de auto? Ga dan niet tot koop over, tenzij de onderhoudshistorie digitaal beschikbaar is.
- Laat u niet opjagen. De verkoper wil dat u zo snel mogelijk een keuze maakt. Neem de tijd en maak gerust verschillende proefritten in verschillende auto's.